

## 视频证言文本

**Yuso Henrique Tutida**

兽医

**Frigorífico Riosulense**

巴西潘普洛纳

我可以讲讲我们公司开始使用VIVAX\*后我看到的一些情况。比如说，它降低了死亡风险并减少了对抗生素的需求，因为我们不必再处理手术伤口，猪只也不再有继发感染的风险。

在潘普洛纳进行的工作中，通过使用VIVAX，我们的投入回报达到了2.5比1。

对那些还没有用过的养殖者，我会建议他们使用VIVAX，开展试验、进行验证和评价，并且我确信使用VIVAX后，他们至少会得到一个惊喜。

使用VIVAX之后，我们公司与辉瑞动保集团形成了更紧密的关系。我们开始得到了辉瑞动保提供的更大更有效的支持，技术专员和大客户经理在对现有和新推出的产品提供客户服务方面，在现场与我们开展了更紧密的合作。

我们使用VIVAX的感受是：它是非常有用的管理工具，有助于生产优质猪肉并增强在市场中的竞争力，因为你可以籍此增加猪肉价值并缩短猪肉生产周期。用VIVAX免疫的猪只更快地达到了屠宰期。

使用VIVAX免疫的公猪，饲料转化率要比手术去势的公猪高10%。我注意到VIVAX免疫的猪只更老实了。因此，在动物福利、日增重等方面，你能获利更多，并且在每批中你都看不到非常兴奋的猪只，它们不再打架，变得安静了。

VIVAX使得我们公司在整个生产链中更具竞争力，可以与行业内（主要是猪肉生产业）的其他公司展开竞争，因为我们能够降低生产成本，并提高直接反映公司效益的每头猪只的猪肉产出。

---

\* 最初1998年引进市场时名为IMPROVAC®，但由于监管考虑，我们不得不对同一产品在世界其他地区采用不同的名称。因此，IMPROVAC在其他市场可能以VIVAX\*、IMPROVEST®和INNOSURE®的名称出现。